

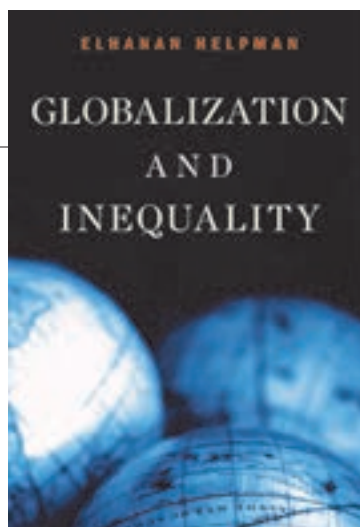
Обоснование дискуссии

УСИЛЕНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ и рост неравенства в доходах являются двумя тенденциями нашего времени. С начала XIX века объем мировой торговли резко увеличивается, и в течение нескольких последних десятилетий несколько фирм сделали свои производственные процессы глобальными за счет вывода производства за рубеж и передачи его на условиях подряда. В то же время неравенство в доходах внутри стран существенно выросло в ряде государств, особенно в Соединенных Штатах. Связаны ли эти тенденции между собой? Действительно, недавняя негативная реакция на глобализацию и международную торговлю в некоторой степени основана на предположении о том, что они приводят к сокращению рабочих мест и большему неравенству доходов.

Не будем спешить с выводами, утверждает Элханан Хелпман в книге «Глобализация и неравенство» (*Globalization and Inequality*). Хотя глобализация, возможно, сказывается на неравенстве через различные каналы, большинство результатов последних исследований, как он утверждает, состоит в том, что ее воздействие в количественном отношении было небольшим. Это означает, что основную вину за усиливающееся неравенство нам придется искать в другом месте. Хелпман развивает этот тезис в своей легко читаемой книге, которая охватывает три десятилетия теоретических и эмпирических исследований по международной торговле.

Имеющаяся информация не подтверждает точку зрения о том, что глобализация является причиной роста неравенства.

Книга начинается с обзора исследований на основе теории соотношения факторов производства, традиционного инструмента, который экономисты используют при рассмотрении последствий глобализации. Согласно данной точке зрения, постепенное устранение барьеров для внешней торговли в развивающихся странах повышает цену товаров, производство которых в большей мере зависит от высококвалифицированной рабочей силы, что приводит к увеличению разрыва между работниками с высокой и низкой квалификацией в богатых странах. Хотя этот механизм теоретически является возможным, эмпирические данные указывают на то, что масштабы



Elhanan Helpman

Globalization and Inequality

Harvard University Press, Cambridge, MA, 2018, 232 pp., \$26.95

последствий весьма невелики, и что другие дополнительные последствия теории также не подтверждаются.

В ответ на эту неудачу в недавних исследованиях рассматриваются другие механизмы, увязывающие глобализацию и неравенство. Хелпман показывает тщательным образом, но в понятной форме, как процесс подбора соответствующих работников и фирм, выживание и рост различных фирм, и научно-технический прогресс, возможно, подвергаются влиянию международной торговли и тем самым формируют неравенство. Исследования, рассмотренные в этой книге, очень богаты и разнообразны в плане теоретической сложности, данных и эмпирической методологии, а их систематическая классификация и обсуждение, вероятно, являются самым ценным компонентом книги. Многие из этих направлений работы находятся на самом раннем этапе, и Хелпман признает, что выводы на данной стадии неизбежно являются предварительными. Однако имеющаяся информация не подтверждает точку зрения о том, что глобализация является причиной роста неравенства.

Недавняя дискуссия по вопросам экономической политики, касающаяся последствий международной торговли для рынка труда, имеет идеологический, расплывчатый и неинформированный характер. В такой ситуации на экономистов возлагается важная миссия: распространять основные выводы тщательно проведенных исследований и содействовать обоснованности споров, применяя данные и логические доводы. Эта книга, написанная одним из наиболее видных исследователей глобализации, представляет собой важный шаг в этом направлении. **ФР**

ФЕДЕРИКО РОССИ — доцент экономики, Уорикский университет.